

ЗАТВЕРДЖУЮ
Ректор Приватної установи
«Університет «Київська школа
економіки»
_____ Тимофій БРІК
«06» серпня 2025 року

Сертифікатна програма

Основні умови освітньої діяльності

Параметр	Деталі
Назва програми	ШІ для закупівельників
Результати навчання	Програма допоможе фахівцям із закупівель опанувати інструменти ШІ (штучного інтелекту) для оптимізації та підвищення ефективності закупівельних процесів у великому бізнесі. В результаті проходження навчання учасник буде знати: - що таке великі мовні моделі (LLM), як вони працюють і де можуть застосовуватися в закупівлях; - як формулювати ефективні запити до ШІ; - можливості ШІ у класифікації запитів, формуванні технічного завдання та аналізі ринку; - як ШІ допомагає в роботі з великими обсягами даних, документами та таблицями; - як ШІ підтримує створення аналітичних довідок, звітів і порівняльного аналізу;

id: 115003732
Стр. 1 з 6



	- базові принципи API та основні принципи роботи з ІТ-командою щодо автоматизації закупівельних процесів. В результаті проходження навчання учасник буде вміти: - користуватись ШІ для підготовки шаблонних листів, запитів і зведених таблиць; - класифікувати та структурувати потреби внутрішніх замовників за допомогою GPT; - створювати ринкові огляди на основі відкритих джерел (з таблицями, джерелами і висновками); - автоматично обробляти Excel-файли, витягати ключові дані з рахунків, інвойсів, специфікацій тощо; - проводити порівняльний аналіз кількох документів; - запускати прості автоматизовані дії (створення папок, тегування, збереження запитів); - впевнено комунікувати з ІТ-фахівцями щодо впровадження ШІ-рішень (API, інтеграції); - використовувати ШІ як щоденний інструмент для підвищення ефективності роботи закупівельника
Кількість кредитів/годин	Загальний обсяг 30 годин, 1 кредит ЄКТС
Строк навчання	18 вересня - 28 листопада 2025 року
Спеціальність та освітня програма, в рамках якої створена сертифікатна програма	Спеціальність: Менеджмент Освітня програма: Бізнес адміністрування
Зміст програми	Програма складається з 7 навчальних модулів і фінального захисту проєкту. Формат передбачає 30% теоретичного контенту та 70% практичних завдань, кейсів і мініпроєктів, які учасники опрацьовують індивідуально та в малих групах. Після кожного модуля



	учасники виконують домашнє завдання, щоб закріпити знання і адаптувати їх до своєї професійної практики. Модуль 1. Введення до LLM і нової ролі закупівельника Огляд великих мовних моделей (LLM) і принципів їх роботи. Які можливості відкриває ШІ для закупівельників. Як трансформується роль закупівельної функції під впливом цифрових технологій. Що потрібно знати фахівцю сьогодні, щоб залишатися конкурентоспроможним завтра. Модуль 2. Промпт-інжиніринг як нова компетентність Навчання основам формулювання запитів (prompting) для ШІ-систем. Як розробляти ефективні промпти для генерації текстів, аналізу інформації, підготовки технічних завдань і пошуку альтернатив. Практичні вправи для відточування навички “запит-відповідь” в контексті закупівель. Модуль 3. Сервіси AI для побудови персональної ефективності Огляд сучасних ШІ-інструментів, які можна використовувати в щоденній роботі закупівельника: генерація листів, створення чернеток звітів, резюме нарад, планування, нотатки. Практична робота з сервісами ChatGPT, Notion AI, Claude тощо. Модуль 4. Управління процесами в закупівлях Розгляд закупівель як процесу, де ШІ може підсилити планування, контроль і комунікацію. Побудова робочого процесу за допомогою мапінгу, інтеграція промптів у ключові етапи закупівельного циклу. Модуль 5. Класифікація потреб і аналіз ринку за допомогою ШІ Як використовувати LLM для структурування внутрішніх запитів, уніфікації описів, класифікації ТМЦ. Використання ШІ для проведення базового аналізу ринку, підготовки порівняльних таблиць і ринкових оглядів. Модуль 6. ШІ для управління постачальниками Використання ШІ для створення шаблонів договорів, підготовки комунікацій із постачальниками, аналізу інформації про контрагентів, попереднього скорингу. Розгляд можливостей персональних “агентів” для моніторингу ризиків. Модуль 7. Автоматизація та агенти для закупівельника Як будуються автоматизовані сценарії з використанням ШІ. Основи використання агентів (наприклад, GPTs), планування інтеграції з ІТ. Приклади сценаріїв
--	--



	автоматизації закупівельних завдань: від структурування запитів до обробки звітів. Модуль 8. Інтеграція ШІ в бізнес-процеси закупівель Як впровадити ШІ у повсякденну роботу. Побудова дорожньої карти змін, оцінка готовності команди, етичні принципи використання ШІ в закупівлях. Співпраця з ІТ-командою, управління змінами. Індивідуальний проект. Захист AI-проєкту закупівельника Учасники презентують свої фінальні проєкти — рішення із впровадження ШІ у власну закупівельну практику. Проєкти мають практичну цінність і демонструють здобуті навички промптінгу, аналітики, класифікації та автоматизації.
Вимоги до слухачів	Освітній ступінь бакалавра
Форма навчання	Комбінована: гібридний формат (онлайн вебінари в Zoom + офлайн + онлайн курс на навчальній платформі KSE з інд. доступом в кабінет студента)
Мова навчання	Українська
Форма підсумкового контролю	Індивідуальний проєкт

Фінансово-організаційні умови

Параметр	Деталі
Вартість освітніх послуг	18000 грн 00 коп
Кошторис	Оплата викладачів 10870 грн 00 коп, розробка програми 2630 грн 00 коп, розробка і оформлення навчальних

id: 115003732 Стор. 4 з 6



	матеріалів 1120 грн 00 коп, технічна підтримка навчання 1120 грн 00 коп, організація та координація програми 1120 грн 00 коп, оренда приміщення 1140 грн 00 коп.
Структурний підрозділ	Бізнес-школа (на правах факультету)
Координатор програми	Цап Оксана, +38097601371, otsap@kse.org.ua
Особливі умови ціноутворення	знижка юрособі 10% при замовленні навчання на 5 і більше осіб
Оплата частинами	є можливість оплати частинами
Повернення коштів	відсутнє
Документ після завершення	Паперовий сертифікат від Приватної Установи "Університет Київська школа економіки" про успішне завершення програми
Інші умови	відсутні

Сертифікатну програму вносить:

Декан бізнес-школи (на правах факультету)

Валентина САХНО

Погоджено:

Проректор з освітніх інновацій

Микола ТРЕГУБ

Начальник юридичного відділу

В'ячеслав ПРЯМІЦИН

Фінансовий менеджер

Вікторія БЕРЗЕНІНА



створення та перевірки кваліфікованих електронних підписів документа

Сертифікатна програма "ІІІ для закупівельників" 06.08.2025

